

〇〇〇〇事業

Chat GPTなどの生成AIをビジネス活用した

# DX売上UPセミナー(基本編)

2025年

〇〇月〇〇日( )

14:00~16:00

AIを活用したデジタル化は、様々な事業環境の変化に負けない安定した事業の運営に欠かせない存在となりました。マーケティングや SNS 販促の運用改善など、様々な側面で売上 UP に活用されています。本セミナーでは実際に講師が実演しながら、AI 活用の最新情報をわかりやすく解説いたします。この機会に AI を活用の第一歩を踏み出しましょう。

## 主な講座内容

- 顧客分析しマーケティング導線を立案
  - 新しい事業や商品の企画のアイデアを産み出す
  - 現状と目標から実践すべきタスクを抽出する
  - 販促するターゲットのペルソナを生成する
  - カスタマージャーニーマップを生成する
  - ペルソナとカスタマージャーニーマップの融合する
  - マーケティング導線に最適なコンテンツを決定する
- SNS 販促スケジュールとコピー作成
  - 販促スケジュールを SNS ごとに作成する
  - 販促スケジュールを長期から短期へ落とし込む
  - 商品やサービスのキャッチコピーを作成する
  - 広告文のセールスライティングを作成する
  - 商品やサービスの詳細な説明文を生成する
  - X の投稿を添削し、スレッド投稿を作成する
- SEO 対策に特化のブログ記事を生成
  - ビジネスのニーズとウォンツを抽出する
  - ライバルサイトが集客するキーワードを調査する
  - SEO 対策に必須のキーワードを選定する
  - SEO 対策に有効な見出しを生成する
  - キーワード検索結果に最適な表示を作成する
  - ペルソナにあったブログ記事を執筆する

よこた しゅうりん  
横田 秀珠 氏



- ・イースパイア(株) 代表取締役
- ・ネットビジネスアナリスト
- ・長岡造形大学情報リテラシー論講師

大学卒業後、出版社で営業を10年経験。その後全く未経験のWEB制作の会社に就職し2007年独立。年間約250回の講演も行う。2008年から1日も欠かさずブログ更新するなど、圧倒的な量のインプットとアウトプットをしている。講演は、常に前向き、次なる時代へと歩みを進める事の重要性を説くと共感を得ている。

◆会場 〇〇〇〇 (0-00)

◆受講料 無料 (会員・非会員 問わず)

◆定員 〇〇名 (先着順)

◆主催 〇〇〇〇

<お申し込み方法>

下記申込欄に必要事項をご記入いただき、FAXにて

〇〇月〇〇日 『DX 売上 UP セミナー基本編』 受講申込書

〇〇〇〇 行 ⇒ FAX:0000-00-0000

(申込日: 年 月 日)

事業所名		T E L	
所在地		M a i l	@
受講者名	(複数のご参加可能)		

※ご記入頂いた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。